

影響力の武器から学ぶ
返報性の法則

NET BUSINESS CREATION

produced by YOU

■ 返報性の法則とは

他者から施しを受けたら、
そのお返しをしなければいけない心理になる

NET BUSINESS CREATION

produced by YOU

■ 返報性のポイント

- 非常に強い影響力を持つ
- 望みもしない施しを受けた場合にも適用される
- 不公平なほど大きいリターンが見込める
- 人はオファーを断ることに對し罪悪感を持つ

NET BUSINESS CREATION

produced by YOU

■ ネットビジネスでの使い方

- 無料プレゼントをあげる
- 親切にする
- 第一に大きめのオファーをしかける

NET BUSINESS CREATION

produced by YOU