



AIDMAの法則

NET BUSINESS CREATION

produced by YOU

■ AIDMAの法則とは？

認知

Attention(注意)

感情

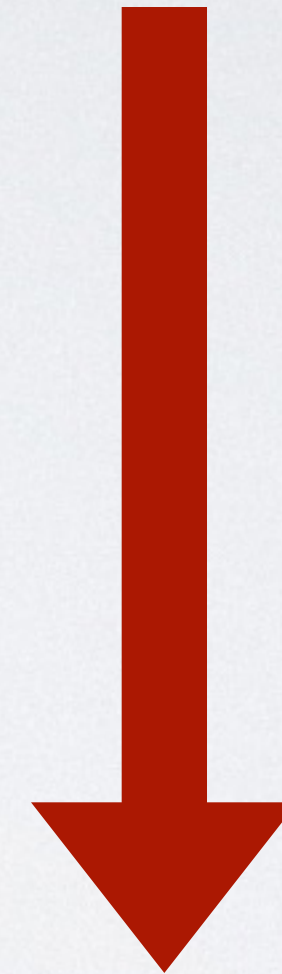
Interest (興味・関心)

Desire (願い・欲求)

Memory (印象・記憶)

行動

Action (行動させる)



NET BUSINESS CREATION

produced by YOU

■ Attention(注意)

新情報、意外性、無料情報
片手間、不労、ほったらかし

「検証済み！たった1時間の副業で月に10万円が稼げる方法！」

NET BUSINESS CREATION

produced by YOU

■ Interest(興味、関心)

ターゲットの問題、欲求

「副業に何時間もかけてはいませんか？自由な時間を削ってまで作業していませんか？そんな必要はもうなくなりました。たった1時間の作業で誰でも簡単に10万円が稼げる方法がリリースされたんです。」

NET BUSINESS CREATION

produced by YOU

■ Desire(願い、欲求)

具体的な欲求の刺激

「あなたにやってほしいのはSNSを更新するだけ。写真をアップして日々の出来事を書いてください。楽しくSNSを更新している間になんと毎日数千円のお小遣いが貰えます。転売のように頑張って仕入れをしに行く必要がなくなりました。ベッドでくつろぎながら、もしくはテレビを見ながら気軽に副業を楽しんでください。朝起きる頃にはお小遣いが振り込まれています。」

NET BUSINESS CREATION

produced by YOU

■ Memory(印象、記憶)

科学的証明、データ、権威者の声

「既に実績者が多数出ています」

「マーケティングの第一人者である～がこう語っています」

NET BUSINESS CREATION

produced by YOU

■ Action(行動)

催促、限定性、希少性

「リリース記念ということで、今回に限り29800円でのご提供になります。もし結果を出すことができなければ全額返金いたします。今すぐ下記のフォームからお申し込みください。販売期間は今日から3日までとなります。」

NET BUSINESS CREATION

produced by YOU